

**GEDYS
INTRAWARE
GMBH**

CRM-Software
Hersteller & Anbieter

FAKTEN KOMPAKT

Unternehmensinformationen 2024

MIT WEITBLICK IN DIE ZUKUNFT



Mit über 35 Jahren Praxis in der CRM-Welt zum Arbeitsalltag von morgen:
Wir unterstützen Kunden auf ihrem individuellen Weg zur Digitalisierung.

Unser Tätigkeitsbereich

Die fortgeschrittene Digitalisierung bietet heute Unternehmen sämtlicher Branchen die Chance, sich Märkte oder Marktsegmente neu zu erschließen. Dies erfordert revolutionäre Ideen, kreative Lösungswege und neuartige Technologien. Als Software-Entwickler der ersten CRM-Stunde sehen wir uns dabei als engagierten, erfahrenen und kompetenten Partner.

Mit unseren Produkten und langjährigem Know-how unterstützen wir weltweit Kunden auf ihrem Weg Richtung Industrie 4.0. Aus echter Leidenschaft entwickeln wir nutzerorientierte, modulare CRM- und Software-Lösungen inklusive KI Integration sowie flexibel erweiterbare Low-Code-Plattform-Anwendungen für den Arbeitsalltag der Zukunft.

Unser Nutzenversprechen

Als bedeutender Hersteller moderner CRM- und Low-Code-Plattform-Anwendungen möchten wir mittelständischen Unternehmen (KMU) in den B2B-Bereichen im DACH-Raum als verlässlicher Partner zur Seite stehen. Unser Ziel ist es, sie bei der zügigen Umsetzung ihrer Anforderungen in digitale Prozesse zu unterstützen.

Abhängig von den individuellen Kundenanforderungen entwickeln wir maßgeschneiderte Lösungen, die nicht als Standard-Software auf dem Markt verfügbar sind. Zudem bieten wir umfassende Service-Dienstleistungen, um die erfolgreiche und nachhaltige Implementierung unserer Software sicherzustellen. Unser Fokus liegt darauf, den Gesamtaufwand der Einführung zu minimieren.



DAS MANAGEMENT

arbeitet für Wachstum und Erfolg der
GEDYS IntraWare GmbH

Konkret bedeutet dies:

Mit Offenheit für neue Ideen Entscheidungen zu fällen (im Hinblick auf die Geschäfte und Strategien des Unternehmens), die Entwicklung des Unternehmens zu fördern und den Unternehmenswert nachhaltig zu steigern.

Die Fähigkeiten des Managements wie zum Beispiel neue Möglichkeiten schnell zu erkennen, zukunftsfähige Modelle zu entwickeln oder

Veränderungen zu initiieren, zu begleiten und dabei Mitarbeitende zu motivieren und deren Selbstständigkeit zu fördern, machen die Organisation flexibel und anpassungsfähig.

Dabei liegt der Fokus auf dem Mehrwert für den Kunden sowie auf Transparenz und Authentizität.



Frank Hohl
Geschäftsführer



UNSERE BERATER

unterstützen Sie mit ihrer Expertise



Lars Bolender

für PLZ: 70-79 | 88-89
und die Schweiz

☎ +49 163 7675839

lbolender@gedys-intraware.de



Philip Enders

für PLZ: 01-09 | 34-36 | 60-65 | 68-69
80-87 | 93-94 | 99 und Österreich

☎ +49 163 7675838

penders@gedys-intraware.de



Hans Jürgen Eilers

für PLZ: 26-28 | 32-33 | 40-49
50-59 | 66-67 | 90-92 und 95-98

☎ +49 160 1543642

hjeilers@gedys-intraware.de



Dirk Nordmeier

für PLZ: 10-25 | 29-31 | 37-39

☎ +49 151 11647538

dnordmeier@gedys-intraware.de

UNSERE ZIELE UND WERTE

Kundennähe

Kompetenzen erkennen und Stärken optimal nutzen – dabei unterstützen wir unsere Kunden. Die Einzigartigkeit jedes Kunden steht für uns im Mittelpunkt. Aufmerksam geführte Gespräche lassen uns erkennen, wie er denkt, wo seine Bedürfnisse liegen und welche Beziehungen er anstrebt. Unser Ziel ist es, ein genaues Bild sämtlicher Faktoren zu erhalten, um unsere Auftraggeber im Sinne ihrer Interessen zu beraten, einzuweisen und zu schulen.

Zuverlässigkeit & Leidenschaft

Unsere positive Sicht auf den Nutzen von Daten und Fakten sowie unsere Begeisterung für die Pflege langanhaltender Beziehungen in jeder Hinsicht sind seit 35 Jahren ungebrochen. So hat sich über die Zeit ein fundiertes Fachwissen angehäuft, von dem wir unsere Kunden und Partner profitieren lassen. Motiviert, sorgfältig und verantwortungsbewusst tragen wir Sorge, dass sich Kundenvisionen in durchführbare Maßnahmen verwandeln.

Verantwortung

Leistung erbringen wir gemeinsam und unsere Kunden und Projekte stellen wir dabei in den Mittelpunkt. Eigenverantwortliches Handeln innerhalb klarer Rahmen wird bei uns unterstützt. Wertschätzung und Verantwortungsübernahme schreiben wir dabei groß – unter unseren Mitarbeitenden und Führungskräften sowie gegenüber Kunden, Partnern, Gesellschaft und Umwelt. Wir sind sozial engagiert und achten auf den nachhaltigen Umgang mit Ressourcen.

Vertrauen & Toleranz

Respekt, Fairness, Offenheit, Wertschätzung und gegenseitige Unterstützung prägen unser Verhalten am Arbeitsplatz sowie gegenüber unseren Kunden, Lieferanten und Partnern. Toleranz und Vielfalt sind für uns selbstverständlich.

Wir unterstützen unsere Mitarbeitenden durch flexible Arbeitsplatzgestaltung und fördern Weiterbildungsmaßnahmen. So schaffen wir eine Atmosphäre von gegenseitigem Vertrauen.

Höchstleistung

Wir orientieren uns nicht am Durchschnitt, sondern streben nach perfekten Ergebnissen. Gesetzte Ziele erreichen wir mit intensivem Einsatz. Dabei hilft uns die Verknüpfung von „frischer Denke“ mit Wissen und Erfahrung.

Wir meiden Schubladen und fördern kreative Prozesse, doch nie ohne unsere Glaubwürdigkeit und Professionalität aus dem Auge zu verlieren.

**KUNDEN
UNTERSTÜTZEN
AUF IHREM INDIVIDUELLEN WEG ZUR
DIGITALISIERUNG**

REFERENZEN

Erfahren Sie, was unsere Kunden und Auftraggeber in 26 Ländern, verteilt auf 5 Kontinente, über GEDYS IntraWare sagen. Einige Beispiele finden Sie hier.

Dazu bitte auf die Logos klicken 



HURCO
mind over metal™

BauMineral
KraftWerkstoffe

REKERS
Maschinen- u. Anlagenbau

DB

Litens
automotive group

ROTTENDORF
— PHARMA —


**GUSTAVO
GUSTO**

m meemken
EINFACH GUTE WURST

L. STROETMANN
HANDELN FÜR DIE ZUKUNFT – SEIT 1791

cb Christian Bauer
GmbH + Co. KG

SPRINZ
LEBEN MIT GLAS

SEIT  1902
PÖSCHL TABAK

KLIMASCHUTZ & CO2-REDUKTION

Beides sind zentrale Themen im globalen Bestreben, den Klimawandel einzudämmen. Das Ziel, ein Gleichgewicht zwischen Treibhausgas-Emissionen und deren Abbau zu erreichen, ist entscheidend, um Deutschland bis 2050 klimaneutral zu machen.

Seit 2010: Early adopter

Zu einer Zeit, als CO₂-Reduktion noch für wenige ein Thema war, haben wir uns das Ziel gesetzt, 30% unseres CO₂-Ausstoßes zu reduzieren. In Summe konnten wir seither eine Reduzierung von 52% erzielen.

Neben dem Einsatz vieler stromsparender Maßnahmen (wie z. B. Einbau von LEDs & Zeitschaltuhren oder Optimierung von Klimaanlage in Serverräumen), haben wir auch das Bewusstsein unserer Mitarbeitenden zur Stromreduzierung geschärft.

68,75 % der Firmenwagen mit Plug-in Hybridtechnik

In Summe haben wir derzeit 16 Fahrzeuge im Einsatz, wobei sieben Plug-in Hybride sind und vier reine E-Fahrzeuge. Die Hybrid-Modelle reduzieren die CO₂-Emissionen nach den Angaben des Herstellers unter Verwendung von regenerativ erzeugtem Strom bis zu 41% gegenüber dem vergleichbaren Benziner, das entspricht etwa 15,1 Tonnen CO₂.

In den nächsten Jahren sollen alle Fahrzeuge der GEDYS IntraWare auf die neue Technologie umgestellt werden.

Klimapositives Webspace-Hosting seit 2021

Wir hosten unsere Websites seit 2021 bei [Raidboxes](#), einem Anbieter, der in allen Bereichen auf Nachhaltigkeit setzt.

Das Unternehmen pflanzt unter anderem für gehostete Websites Bäume und betreibt seine Rechenzentren mit Ökostrom aus Wasser- und Windkraft.

Zudem unterstützt das Raidboxes-Team die Initiativen Greenspark und Eden Reforestation zur Kompensation seines CO₂-Verbrauchs.

UNSER SERVICE

als CRM-Software-Hersteller mit
35 Jahren CRM-Praxis

Wir unterstützen Sie in allen Phasen der CRM-Einführung, von der Beratung über die Implementierung bis hin zu Managed-Service und SaaS (Software-as-a-Service).

Zu unserem CRM-Portfolio gehören unter anderem: Standardsoftware, Cloud-CRM-Lösungen, Mobiles CRM, individuelle Lösungen, Projektmanagement, Support, Workshops und Trainings.

Sind Sie bereits auf der Suche nach einem CRM-Partner und Service-Provider, der Ihnen Freiraum für strategische Aufgaben schafft und Ihre IT-Abteilung entlastet?



**SIE MÖCHTEN
MEHR ERFAHREN?**

Sprechen Sie uns an:
+49 661 9642 - 0
info@gedys-intraware.de



CRM IST EINE INVESTITION

in die Zukunftsfähigkeit Ihres Unternehmens



Für die professionelle CRM-Einführung sind Erfahrungen und detaillierte Kenntnisse im Bereich Hardware-, Software- und IT-Projektmanagement notwendig. Wir unterstützen Sie bei jedem Schritt: Von der CRM-Idee bis zur Einführung.

Beratung auf Augenhöhe

Mit über 35 Jahren Erfahrung bieten wir kompetente Beratung und Unterstützung auf Augenhöhe. Als Unternehmen aus dem Mittelstand sehen wir uns als kompetenten Partner für alle [Branchen](#) und [Fachbereiche](#).

Projekte mit Begleitung

Die Tatsache, dass wir CRM-Projekte von Anfang bis Ende durchgängig begleiten und wir unsere Kunden mit Ihren Wünschen tatsächlich in den Mittelpunkt stellen, sorgt immer wieder für Begeisterung. Denn das wird bei uns gelebt.

Full Service Anbieter

Im Kick-off zu Beginn beraten Sie unsere Experten zu Ihren Spezialanforderungen. Im Anschluss kümmern sie sich um Customizing, User-Training sowie benötigte [Services](#) aus unserem Haus, wie z. B. Hosting oder [Server-Monitoring](#).

Schnelle Ideen-Umsetzung

Wir haben die Fähigkeiten und Technologien, um Ideen unserer Kunden schneller in eine [CRM-Software](#)-Lösung umsetzen zu können als andere. Das behaupten wir nicht nur, wir können es auch belegen, zum Beispiel [hier](#).

Software Made in Germany

Ca. 80 Mitarbeitende arbeiten für Sie von 4 Standorten in Deutschland aus: Software Made in Germany, zu 100% DSGVO-konform, inklusive sicherem Managed Hosting in Deutschland in unserer [Cloud-CRM](#)-Lösung.